

## 河北四通新型金属材料股份有限公司 关于接待投资者调研活动的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

河北四通新型金属材料股份有限公司（以下简称“公司”）于 2019 年 9 月 11 日在公司会议室接待了机构调研，现将情况公告如下：

### 一、调研情况

1、调研时间：2019 年 9 月 11 日

2、调研形式：公司现场接待

3、调研机构：

信达证券股份有限公司 王伟

东吴证券股份有限公司 周佳莹 郑世栋

4、公司接待人员：

董事会秘书兼财务总监 李志国

### 二、交流的主要问题及公司回复概要

1、在功能性中间合金新材料领域未来还有哪些利润增长点？

答：公司正在建设年产 25000 吨配套的高端晶粒细化剂生产线，并且已经掌握了世界上性能最高的晶粒细化剂产品生产技术，未来新建产能的释放将显著提高产品盈利能力。另外公司拥有国内领先的航空航天用特种中间合金生产线，现有装备水平、技术能力和产品质量均位列国内前列，随着我国重点国家发展战略的实施和国产化替代的推动下，航空航天用特种中间合金还将具有极大的发展空间。

2、公司产品具体应用在航天军工哪些方面？

答：公司是国内最大的功能性中间合金新材料研发、生产、销售企业之一，产品主要应用于汽车、高铁、航空航天、军工、电力电子、建筑铝型材、食品医

药包装等领域。公司已投资完成了国内领先的航空航天用特种中间合金生产线建设和市场的前期开发，目前公司装备水平、技术能力和产品质量均位列国内前列，部分客户采用我公司独立研发的多元合金已成功用于制作航空航天发动机排气塞、喷嘴构件以及紧固件等关键部件，使用效果已通过验证。

**3、立中股份注入上市公司后，上市公司会对市场结构和销售政策进行怎样的调整？**

答：公司 2018 年完成重大资产重组后，四通新材得以顺利注入盈利能力较强的优质资产，有利于提高公司资产质量和持续盈利能力，增强公司的竞争实力，使得未来业绩得到有效保障。四通新材与立中股份将实现良好的协同效应和优势互补，四通新材业务规模将会有较大的提升；同时公司将根据宏观经济环境、市场需求状况、行业发展趋势和交易机会等多方面因素，审慎、合理地调整经营发展方略及资产整合计划，对现有资产业务进行优化，以提高股东回报。公司仍将坚持原有业务的战略目标，做大做强主业，并进一步深入挖掘汽车行业业务机会，拓展业务模式，最终实现公司业务结构拓展和收入结构转型升级。

**(1) 功能性中间合金新材料**

四通新材通过 20 年的自身发展和资本助力发展，已经成为行业内产销量最大，产品种类最全，市场客户最多，产品、客户结构合理的领军企业，尤其自上市以来，产品和技术的研发能力有了跨越式发展，并且通过收购英国技术公司，已经掌握了世界上性能最高的晶粒细化剂产品生产技术，未来的 2-3 年内将占领全球最高端的市场领域。投资完成了国内领先的航空航天用特种中间合金生产线建设和市场的前期开发，未来将实现替代部分高温、高强的钛合金、镍合金材料进口产品的目标。

**(2) 铝合金车轮轻量化**

公司全资子公司立中股份将通过加大资金和技术研发投入，对产品结构和市场结构进行调整，实现乘用车轮稳步攀升，商用车轮快速发展，高端市场比例大幅增加，产销量、销售收入持续增长，产品技术附加值进一步提高的经营目标。

**4、在汽车行业销量下行的影响下公司如何保持利润增长的？**

答：受国内汽车市场影响，四通新材订单增速放缓，但公司坚持以市场为导向，顺应市场发展趋势，积极优化客户结构，重点加大海外高端市场的开发力度，

并致力于车轮轻量化的研究设计，在全球汽车工业产业链向发展中国家和地区转移的大背景下，能够抓紧机遇，在国内实现了向中高端汽车厂配套的业务市场布局，在海外市场，完成了欧洲、北美、亚太全覆盖的业务市场布局，本报告期向宝马、奥迪、奔驰、大众、通用、福特、克莱斯勒、菲亚特等国际著名汽车厂商的销售额占车轮业务总销售额的 38.85%，较去年同期增长 7.56 个百分点。2019 年上半年铝合金车轮业务销售收入为 2,555,514,932.06 元，同比下降 9.72%，但受到汇率影响，实现了营业利润 201,612,113.53 元，同比增加 19.53%。

海外市场已成为新的利润增长点，四通新材根据不同销售区域制定相应销售策略，以各区域现有客户为依托，以长期树立的良好形象与优秀的质量表现为基础，在维护现有客户的同时，大力开发新客户和新订单。半年报披露，2019 年 1 到 6 月份国际市场销售占车轮业务总销售额的比例达到 61.08%，比去年同期增长了 7.55% 个百分点。同时，公司持续优化国内市场客户结构，并充分发挥地缘优势，围绕京津冀关系深化市场份额，以优秀的质量表现，保障宝马、奥迪等高端客户的稳定合作。在全国最大汽车销售区域之一的“长三角地区”，努力争取新项目，提升供货比例。2019 年上半年新能源客户订单也在陆续量产，并将逐步释放利润。

特此公告。

河北四通新型金属材料股份有限公司董事会

2019 年 9 月 11 日